前言 使用 RPA 机器人禁止事项

禁止直接使用系统的情况：

A、微信号登录的电脑，非常用办公使用地点，常用登录地指的是长期在这个电脑登录使用，解决方法：请挂机至少 5-7 天，期间掉线重新扫码登录，24 小时挂机；如果一台电脑 3 个号以上，请每间隔一天登录一个账户避免触发网络环境设备异常 7 天风控限制；其次禁止建立常用登陆地期间上来直接加人、群发等营销行为，否则 100%马上触发网络环境设备异常 7 天风控限制。

B、新号禁止直接使用本系统，必须按照下方教程进行必要的养号操作，新号指的是哪怕 10 年号龄、新注册的、好友数量少、好友数量多互动使用频率低、长期放置的僵尸号动不动几个月甚至半年一年不用的“老号”！

C、过度营销行为，自动化合理替代人工才是王道，过度营销高频进行群发、加人、点赞、发圈等时间一长，单方面行为互动率低，养号落实不到位也容易触发封号限制。

D、不重视不执行不懂微信风控逻辑，不进行必要养号互动。

E、违法、擦边、、敏感、灰色产业严禁使用本系统，一经发现直接封号并不予退款。

F、使用非法软件 100%报外挂封号，其余封号与软件无关。

第一讲：微信加人的 8 种常用方式及上限规则 如何尽量少封号

微信目前严打的就四个方面：频繁加人；外挂软件；用户投诉和违法信息。当然，还有非常

严重的连坐效应。所以，养好自己的微信号，至关重要，本套教程一共 9 期内容，全部是干货技巧分享，核心就是教大家如何养好自己的微信号，以便更好的营销。本节是第一讲：微信添加好友 8 种方式及上限规则 如何不被封号？

操作及注意事项如下：

1、通讯录导入加人：根据微信号综合评分，也就是还得看之前号有没有被封过，24 小时内只能加 15-25 个好友。一般情况下，即使超出了 25 个，添加对方显示发送验证成功，对方也收不到验证信息。所以，你手上就算有千万个老客户的手机号也没有用。怎么做，后边我会详细讲。

2、查找添加：24 个小时只能查找 15 人，超过这个次数，系统提示“操作过于频繁查找失败”。还得分时间段，不能集中时间进行操作。如果是新号，也就是 15 天之内的新号，第一天这样操作，很容易被封号，高质量老号普遍在 100+ 持续数月不频繁。

3、面对面建群：现场能建 100 人群，超过 100 人，对方需要通过实名验证才能接受邀请，需要绑定银行卡进行验证。发起群的人，会成为群主。当然，会有一些活码工具，可以自己去找一下。

4、摇一摇加人：一次只能摇 10 个人左右，粉丝也不够精准，不建议再采

用这种获客方式。

5、扫一扫加人：一次只能添加 15 个人，如果超出次数，同样会显示查找失败。过分使用这个功能，会受到局限。

6、被动加人：一般质量比较好的微信老号，微信每天被动加人不能超过 320 人，加人数量在 200 人左右是比较保险的，否则有封号危险。之前被封过的号，可能会受到局限。有过这样的封号提示。

7、主动添加：每天主动加别人的上限是 30 人，加到 20 人比较保险，当然还得看号的质量，尤其是核心的群内加人的这种方式，超过对方可能收到不信息。受到通过率的影响，而且一旦发生投诉行为，这个功能同样会受到限制。

8、微信一个号的总好友数量上限是 5000 人。企业微信是没有限制的。 如上所讲的这 8 项微信加人方式，如果过分使用，功能都会受到限制，比如说附近的人这个功能，很多用户反馈说没法使用这个功能，这就是微信的态度，不封你的号，但是限制你某项功能的事情。这个也确实没有办法。 所以，一旦被封过的微信号，营销价值大打折扣。 微信肯定会对营销广告进行严打，会根据各个方面去判断你是否为营销号，比如说：好友互动是否为单项输出；发朋友圈是否存在大量抄袭；产品推广刷屏等。一旦判定是营销号，后果就是朋友圈降权，很有可能你发的朋友圈内容，不会显示在你好友的朋友圈中，已经有很多人反馈过这样的问题。 而且一旦判定为营销号，再加人的时候，对方会得到提示：对方没有经常联系的朋友。可信任性就会降低。 微信如何养号？说简单也简单，那也就是模拟真人操作。如果是违反正常人使用操作的行为，都会被微信监测。所以，微信养号其实是需要花费很多精力和心思的，毕竟目前微信的流量属于免费流量，相比百度和电商等，几乎无成本，更需要用心，这绝对是一个复杂的系统工程。

第二讲：微信权重的影响因素 13 项加分 9 项扣分

操作及注意事项如下：

微信一定是有一套微信权重判定系统的，类似于搜索引擎面对网页的 PR 值，为了方便大家理解，我们可以把它看为一个“积分系统”，做了一些好的操作，就会加分，做了一些负面的操作，就会减分。等分数低于某个标准的时候，也就是所谓的底线的时候，就会进行处罚，严重的会进行封号。接下来给大家介绍一下，哪些对微信权重有提升，哪些对微信权重会有影响。

一、微信权重加分因素

1、头像，性别，签名等个人信息是否完善，以及是否设置微信号。

2、是否有绑定手机号，是否唯一，这个手机号之前是否绑定过微信号。

3、是否有绑定 QQ 号，是否唯一，这个 QQ 号之前是否绑定过微信号。

4、注册时间越长，分数越高。所以越早注册，效果越好。

5、是否经常跟好友聊天，形式包括：文字，表情和语音等。

6、是否与好友经常联系，数量有几个，数量越多越好，而且是双向的沟通。

7、发朋友圈，点赞留言，并经常在朋友圈与好友互动，肯定是有好处的。

8、是否有阅读腾讯新闻。

9、是否有订阅号，订阅数量及是否有日常阅读。

10、微信钱包是否绑定个人银行卡，是否有微信支付，是否有买理财，是否

有充话费。

11、是否有抢和发红包。

12、是否使用 wifi 的流量和电话卡的流量，是否有多个 wifi 流量，并在多个基站登陆。

13、平均打开微信的次数。使用摇一摇、附近的人，只是开启定位，会有帮助，但影响不大。如上操作，能够为微信的权重带来积极的影响，但是一定要切记的是，不可太频繁，很多项目正常操作频率即可，加分，但频率太高的话触发程序判定，否则损分。

二、微信权重减分因素

1、个人信息改动太频繁。尤其是 ID 修改频繁，大忌。

2、聊天内容，包括违法关键词及敏感信息，涉及欺诈、色情、政治等，类似发票、原油、期货、支付宝、银行账号等。如果一定要用的话，最好用图片代替。

3、一直重复一个操作行为。中间没有穿插其他的操作，比如说外挂软件群发，肯定是会降分的。再比如说，发朋友圈，发一条是加分的，连续发十条中间没有穿插其他操作，就是扣分的，那一定会被判定是程序营销的。

4、操作速度太快，快的不像真人操作，速度过快过频。所以很多外挂软件都会设置一个间隔时间，就是模仿真人操作。但这种方式明显不可取。

5、无论用那种方式，存在大量加人的行为，但是所加的人很少通过。对号肯定有负面的影响。

6、新加好友不够互动，跟进着，又很大比例被删除。明显的营销号属性。

7、被人举报投诉骚扰。这个是微信最近严打的，一定要切记。

8、添加附近的人频率过高，刷新位置太多次数。

9、同一个 wifi 环境下大量微信号产生类似操作，比如说大量加人等。这就是之前所说的连

坐效应，不单单是统一 wifi、同一手机都不可以。如上就是微信权重提升和降分的几个注意事项。不过微信对于新号，和老号（注册一年以上）的规则是不同的，所以尤其是微信新号，一定要低调，不能有过多的营销行为，否则很容易触发惩罚规则。

第三讲：微信新号的注册开号教程 20 条精准养号

新号注册，操作及注意事项如下：

一、手机号准备注意事项。

1、手机号码最好不要选 170、171 这些虚拟号段，尽可能的选择传统的 130、137 这些，手机号码最好不要连号，当然如果非要连号，也没有关系。

2、尽可能的不要在市面上买什么免实名卡、0 月租卡、注册卡，存在一定的风险，如果对你生意非常重要，还是不要节约这点钱，因为一旦一个号养成了，这个风险是巨大的。

3、手机号目前是需要实名办理的，各地政策不同，一般情况下，每个人最多到营业厅只能 1-5 个卡，不过可以用企业身份去办理，应该能办理的卡量会大一些。各地收费标准不同，选择月租低的套餐的就好，最好是有一点流量套餐，还是建议用手机号的移动流量，不要使用 wifi。

4、关于手机这块，尽可能的一个微信号对应一台手机。不要轻易的更换。也尽可能的不要多开这种。选择几百块的手机就好了，最好是安卓的，老手机也要刷一下，再使用。

二、新号注册及如何养号。

1、注册的时候，尽量做到一个手机对应一个手机号、对应一个微信号，否则一旦营销行为过多，两个号或者是更多的号都可能被封。

2、注册全程使用手机流量，尽量不使用 wifi。

3、不能所有的手机陆续开号，一定要分开时间段和地点，建议把手机带回家注册几个号，次日再注册几个号，最好是分 3-5 天内完成。

4、注册微信号的时候，尽可能手机通讯录不是空的，必须先存 3-5 个自己的手机号进去，这样注册成功后可以直接添加微信好友。

5、新号注册，密码尽可能不一样。

6、微信 id 别一样，也别重复，最好不要有规律这种。如果一定需要，尽可能的使用中文名称，会比较好一点。

7、个人资料不一定要填写，也不需要一次性填完，建议每天填一点，分批填写，可以增加账号的活跃权重。

8、头像设置，多个微信号的话，必须每张都不一样，如果非得一样的话，也可以稍微处理一下大小、亮度之类的，另存成为不同的图片，就得看能够绕过一定的检测风险。所以推荐大家还是尽可能的不一样，尤其是新注册的一批号的话。

9、新号要添加 3-5 个可以控制的老号，也就是能通过的好友，第一天先聊天 5-10 句。

10、新号第一天不要添加你不能控制的好友，添加的人最好不要屏蔽你，一旦通过率低，就很麻烦。

11、让老号给自己的新号进行备注，添加标签，备注电话号码等。

12、打开腾讯新闻，点开最新一条，看 2-4 篇新闻。每天保持这个操作，会有好处。

13、发一条朋友圈，手工发，图片文案各不一样。千万别复制，每个号也尽可能的不一样。

14、让老号到新号的朋友圈进行点赞、评论。

15、老号邀请新号进入一个微信群中，最好是非广告的活跃群，群里大部分都是老号，发言 3-5 句。

16、次日更新签名，每一个号都需要一个正能量的签名，不能相同，至少20%的文字不同，签名不要打广告，也不要有公司、银行、账号、代理等关键字。

17、次日申请的新号，进行填写微信 ID，不能是有规律的这种。

18、新号不要用各种营销软件，一定不要使用多开，虚拟定位，抢红包，群广告等插件软件。

19、新号不要使用查看附近的人，也不要用摇一摇。

20、挂机最少 24 小时不要退出，不要退出微信登陆，要保持后台运行。新号的养号周期

是 15 天，这是最少的天数，最好是 30 天左右，所以，微信号要提早的注册。在养号期间内，不要做过度的营销，尤其是加人这种行为，很危险。

第四讲：微信新号养号教程 15 项操作提升微信权重

微信新号的操作及注意事项如下：

微信新号的前 15 天，不要做任何的营销操作，仅限于养号，每天互动多聊天多刷朋友圈，尽可能模拟真人进行操作。

1、绑定银行卡。目前每个银行卡只能绑定一个微信号，如果有条件，多开几个银行卡去绑定不同的微信号，能绑定银行卡一定要绑定，对微信的权重提升很重要。

2、每天填写一条个人资料，陆续进行丰富，可以增加权重。

3、通讯录，第一天导入 30 人，以后每几天不定期导入 10-30 人，切记，只导入但是不要加人。不要有任何加人行为。

4、加入几个活跃的群，也可以用自己的老号组织一个群，增加活跃度。

5、每天让一个老号加你，你通过。

6、好友聊天，用老号和新号假聊 10 句左右，语音图片和文案、表情都需要，每个新号每天分三个时段，每个时段最少和 3 个老号这样互动聊天。

7、每天 1-3 条朋友圈，发朋友圈后组织老号进行点赞，发多条朋友圈一定要间隔一下时间，别摁着使劲发。

8、每天在 3-4 个活跃的微信群里发消息，每个群 1-3 条消息，文字图片表情随意，注意不要发广告和公众号链接。

9、每日模拟阅读腾讯新闻文章，打开最新的，模拟阅读到文末。

10、转发订阅号里边的文章到朋友圈，记得写分享语。

11、搜索公众号，关注几个，每天模拟阅读几篇文章，阅读的过程中一定要

有停留，并把页面拉到最下边，关注公众号最好是一些知名的公众号，定期增加关注数量，也可以进行取消。

12、发红包，抢红包，在一个群里进行类似的操作就可以，间歇性的即可。

13、用老号给新号发 0.1 元红包，然后再用新号给老号发红包，循环起来，不要新号互发。

14、新号沟通中，一定不要涉及到钱、银行、支付宝、账号、期货这些关键词，如果一定要说，那就 15 天以后再说，或者尽可能的使用图片代替，不要这些敏感的关键词。

15、给自己的微信通讯录增加 3 个以上的好友分类标签。 新号养号至少需要半个月，半个月以后才可以开始加人，每天先慢一点，不要用力过猛，其实三个月内这个号还都属于新号。

这段期间内都需要低调，过了三个月才判定为老号，可以稍微多一点营销行为。

第五讲：微信日常养号操作教程 9 条必作 16 条选做

微信日常养号，操作及注意事项如下：

一、养号每天必做

1、每天和 5 个好友聊天，每天分三个时间段，每个好友来回聊天 5-10 句，要文字、表情、语音和图片等夹杂，不能是单项聊天，一定要有来有回。

2、加入 5 个以上活跃微信群，每天在每个群里发一个表情、一个文字和一条语音，正常聊天，拒绝广告。

3、新添加的好友，每个主动和他进行聊天，不是推荐业务，是为了稳定客户，给客户一个让你存在的理由，不要让客户把你删了，这样还能增加活跃度，具体话术自己进行设置。

4、打开腾讯新闻推送的新闻，打开文章，模拟阅读到最后，然后再随机再看三篇文章，保证有停留时间。

5、搜索公众号，关注 1-2 个，并取消一个公众号的关注。

6、打开公众号，随机打开 2-3 篇文章，模拟阅读并拉到最后，也得保证有停留时间。

7、发朋友圈，并用其他号来进行点赞和评论。

8、查看朋友圈，给好友点赞评论。

9、发一个红包给老友，用另外一个老号发一个红包给本号。 这些操作就类似于获取积分和金币的那种活动形式，做了肯定会有加分，这些是日常养号一定要做的。

二、微信日常养号，每日选做。

1、公众号下文章留言评论，间歇性的就行。

2、公众号菜单互动，间歇性的就行。

3、打开发现-游戏，找个最小的游戏下载一下，不定期打开玩两分钟。

4、收藏一些热门文章。

5、下载最新的表情包。

6、自己的号之间，有条件的可以进行微信语言对讲，接通后 2 秒钟挂掉即可。

7、打开发现-购物，随便逛逛，或者是通过这里买东西。

8、买 1 元理财。

9、给自己的手机号充 1 元话费，用这个微信，存储一点金额，也有很大好处。

10、绑定邮箱地址，注册多个微信号不要绑定一个邮箱地址，邮箱地址不能有规律。

11、打开我-设置，新消息通知，修改设置后再退出，下次再修改回来。

12、同理，我-设置，其他项目可以偶尔做个改动设置。

13、个人签名每 10 天更换一次，不要太频繁。

14、增加你的收获地址。

15、为你的好友增加标签、备注信息及添加电话号码、添加名片等信息。

16、加入新的群聊，并修改自己的群名片，同时要发言 2-3 句。操作的时候注意，不要造成多个号轰炸多个群的情况。另外发的文案尽可能的不一样，尽量模拟真人操作。

第六讲：微信日常养号注意事项 20 条法则

操作及注意事项如下：

1、手机号可以解绑微信号，但是解绑后如果没有新手机号进行绑定，也很危险，如果太频 繁的绑定和解绑，这个手机号和绑定的微信号，都有可能会有问题。

2、无论做任何的批量操作，比如说修改头像、更换封面、修改签名，尽可能的把时间错　开，同一个小时，同一个基站上不要类似的操作多个号。

3、微信号绑定 QQ 号是增加权重的，但绑定的 QQ 号密码和昵称不能都一样。

4、正常使用的微信号，每隔一段时间打开一下飞行模式，也就是说在基站换个 IP 登陆， 长期在一个地方不更换 ip，也是很奇怪的，如果有条件，把手机带出去兜兜风，换个不同 的地方登陆一下。

5、无论你做什么业务，如果添加好友的通过率太低，很容易被封，如果你添加的人大部分 都通过你，那么你能越加越多。所以，这个微信头像包括申请语，是非常重要的。头像设 置的好，申请语给力，通过率高一点，对微信肯定有好处。

6、一些违禁的关键词，相关色情、政治、淘宝、金融等这些，如果发的频率过高，很容易 被屏蔽或者是被封号，如果一定要发，在不违法的情况下可以考虑用图片代替，还有支付 宝、银行账号这些也尽量少发。

7、同一张图片，很容易被识别，所以多个微信营销中，如果需要使用相同的图片，建议利 用制图软件稍微修改一下，尽可能的每个微信号的物料都不尽相同，风险会比较小。

8、持续加人的时候，需要及时和新加的人互动一下，这样展示不是在做持续加人的动作， 否则会被系统抓住。新加的人，及时交互一下，否则容易删除你，如果被删除的多了，容 易让系统判定你是营销号。

9、安卓系统比苹果系统开发的权限多，所以微信能拿到的信息更多，所以相比较而言，安 卓系统的微信权重要高于苹果系统。

10、月初的时候，微信容易进行严查，这个时候用软件加人要低调一点。

11、晚上 11 点以后尽量不要进行营销行为，这属于休息时间，一来微信会判定你骚扰， 另一方面用户反感引起反感，容易投诉。

12、尽量不要使用微信多开，有非常大的机会被干掉。有些多开，目前只是不管，但并不 代表者不知道，一旦有营销行为，很有可能被封。如果一定要双开，最好是用小米手机。

13、不要相信什么爆粉软件，即使有也是短期的，也是利用微信代码和管理上的漏洞，一 定会被微信抓住来干掉的。

14、站街营销忌讳主动加人，这个是目前微信严管的地方，只要能站街展示出来就可以了，还是选择让别人加你吧。

15、绑定银行卡，使用微信里边的业务，比如说滴滴、订餐、理财等等，有助于提升微信 的权重。

16、多发红包，多收红包，是提升权重的好机会，不过用软件抢红包是目前微信严打的。

17、不要在多个设备上轮流登陆一个微信号，如果一个手机登陆多个微信号，一个微信号 挂了其他的号也可能一块挂掉。

18、根据微信的运营日志分析，微信会收集收集的数据，未经证实，仅供参考。比如说手 机的 MAC 地址，上次登陆时间，手机 imei，手机号码，手机机型，手机基带芯片序列号，手机系统用户是否 root，wifi 旅游地址 ip，地理位置，通讯录信息等。

19、微信对图片的判定技术，根据猜测不仅可以读取到图片的 md5 值和 exif 值，还可以识 别人脸年龄段，性别，种族等，也就是多个微信号尽量别使用同一张图片进行营销。所以，别太 Copy 一下东西了，微信都知道你 Copy 的谁的。

20、新注册的号 3 天内未进行第二次登陆，可能会被收回，需要解封，尤其是批量注册更 需要注意。说实在的，微信的规则一直在变，唯一不变的思路就是“用

户满意度”，所以 无论是新号还是老号，日常过程中一定要尽可能的模拟真实用户操作，真正深入的与用户 进行沟通才可以。

第七讲：微信封号相关规则 8 类操作必封号

操作及注意事项如下：

之前也说过，微信是通过程序进行积分制的，各项指标都是有权重的，达到一定情况会更加关注，如果继续降低分数，可能会进行封号处理。 之前也给大家说过微信严打的 4 类操作，频繁加人，外挂软件，用户投诉和违法信息。比如说，系统检测异常，采用模拟登录器这种，时空变化太频繁太假等；使用第三方软件利用微信代码漏洞被抓到，比如海量加人、多开、抢红包等等。还有就是最严重的，用户投诉举报，基本上 2-3 次就会有封号危险。以上是目前知道的权重扣分很高的，如下是权重扣分次高的。

1、同一台手机批量注册微信号，所以，尽可能的一个手机对应一个微信号。

2、用一个 ip 地址批量注册的微信号，所以，千万别再用 wifi 注册了。

3、注册新用户立刻进行大量营销行为。

4、注册新号后，立刻切换其他微信号登陆。

5、绑定的 QQ 号码密码昵称雷同。

6、微信号个人资料中的头像、签名、照片等信息雷同，或密码雷同。

7、170 虚拟运营商的手机号注册的微信号，容易被封。

8、大量微信号做雷同的营销行为，比如说同一时间转发一条广告信息。 如果想做微信营销，尽可能的以一个手机对应一个微信号，也不要多开，这种号聊

天可以，但是一旦做起了营销，基本上很快就废了。怎么正规，就怎么做！

微信号被封后的解禁注意事项：

1、微信号被封了以后，系统普遍会再次追封一次，这个是正常现象。

2、解封前，最好是将原来的客户端删除，用最新的版本进行解封。清除一下数据最好了。

3、解封成功后，不要添加好友、修改资料及各种营销行为，好比假释期，很容易被抓回去，

继续参考之前的养号教程进行养号。

4、解封的时候，保持一个手机一个微信号一个 ip。

5、不要用软件解封，不然容易永久封号。

6、解封回来的微信号，基本上属于残废，以后只能聊天发朋友圈，营销业务基本上不用考虑了，很尴尬，但是微信的规则摆在这里，基本上都没有好方法。

7、被永久封号，应该放弃了，可以在线提交问题这种，但基本上营销性能就废了，再继续运营的价值已经不大了。

8、QQ 注册的微信号被封了，不影响 qq 的使用。

9、QQ 注册的微信号，被封一年后，可以再次绑定新的微信号。

第八讲：微信号被封怎么办？如何正确解封微信号？

微信官方封号的提示：每个微信号可能被封的理由有很多种，大概有 16-17 种这种，没必要都罗列出来给大家看了，最核心的就是前边讲过的几种封号的类

似操作。官方说法：微信个人账号被封？

1、干扰微信正常运营、侵犯其他用户或第三方合法权益。

a. 发布、转送和传播违反国家法律法规禁止的内容，比如分裂国家、贩毒、枪支、涉黑涉暴、色情、非法彩赌、诈骗等违反法律法规的内容。

b. 发布、转送、传播和存储侵害他人名誉权、肖像权、知识产权、商业利益。

c. 利用微信账号或本软件及服务，从事任何违法犯罪活动的。

d. 其他违反法律法规、政策、公序良俗、社会公德或干扰微信正常运营和侵犯其他用户利益的行为。

2、违反微信软件使用规范

a. 删除本软件及其副本上关于著作权的信息。

b. 对软件进行反向工程，反向汇编、反向编译，或者以其他方式尝试发现本软件的源代码。

c. 对本软件或本软件运行过程中释放到任何终端阿内存中的数据、软件运行过程中客户端与服务器端的交互数据，以及本软件运行所必须的系统数据，进行复制、修改、增加、删除、挂接运行或任何衍生作品，形式包括但不限于使用插件、外挂或非腾讯授权的第三方工具接入本软件和相关系统。

d. 通过修改或伪造软件运营中的指令、数据、增加、删除、变动软件的动能或运行效果，或者将用于上述用户的软件、方法进行运营或公众传播，无论这些行为是否为商业目的。

e. 通过非腾讯开发、授权的第三方软件、插件、外挂、系统，登陆或使用腾讯软件及服务，或制作、发布、传播上述工具。

f. 自行或授权他人、第三方软件对本软件及其组件、模块、数据进行干扰。

微信账号限制登陆处罚有两种：短期内限制微信账号登陆：一般常见的，就是 8 天，可能还有更久的，这个确实没办法，可以参考下边的“在线提交问题”进行尝试，但可能性也比较小。另外一种就是最严重的，永久限制微信账号登陆。微信号如何解封？

1、自助解封：根据被封账号违规的类型，自动匹配为短信解封或短信+好友/任意满足条件的微信号辅助解封。任意满足条件的微信号：

①绑定手机号，银行卡。

②超过 6 个月，能正常登陆使用。

③6 个月内没有为 2 个号辅助解封，1 年内没有为 3 个号辅助解封。

④当前没有被其他账号邀请辅助解封。

⑤一年内没有被封过。

根据微信提示进行操作即可。市面上有微信保号的服务，也就意味着，老号需要承担风险，一旦辅助的号是因为政治、色情、诈骗等原因被封的，老号的风险非常高，所以，辅助解封还是需要慎重的。另外就是有很多人因为各种各样的原因，没法自助解封，这是也是没有办法的，你你就算是咨询到微信客服，一样的结果，都是让你自助解封。

自主解封温馨提示：

①一个微信号每月只有 5 次解封机会。还得使用同一手机号。

②一个手机号一个月内只能为一个号解封。

③自主解封的手机号，可为绑定或非绑定微信号的手机号。14 天内的新号，

需要绑定微信号的手机号。新号 14 天的养号周期，非常重要，千万别做营销动作。

2、永久封禁的微信号。理论上说不可以解封，但可以尝试一下，只能说尝试，微信这块在客服层面的不给力，已经遭到很多人的吐槽了。①用未封号的搜索“腾讯客服”小程序。②点击“微信解封”进行尝试解封。③提交问题-微信账号安全-微信封号复审-其他资料填写，进行解封。④在线咨询。或者是微信客服电话，自己去查微信个人账号被封，微信财产未取出怎么办？方法如下：不可解封：登陆微信时，根据提示点击确定开启财产入口，登陆微信后，点击我-钱包，将钱包中的零钱或理财通资金进行取出转移即可。可解封：根据提示点击确定进行自主解封页面，在解封详情或解封失败页面，选择暂不解封我要取零钱。根据提示开启财产入口。或者是同样的，通过腾讯客服小程序进行咨询解决就好了。

第九讲：微信如何加人不封号？推荐几种方案给大家

1. 微信封号的四个底线：频繁加人；投诉；外挂软件；违法信息。 今年的新政影响下，频繁加人是大忌，之前也给很多人分享过，无论是通讯录、群内直接加还是直接添加好友，基本上每天也就 20 个左右，而且还得分时间段的，如果每天都加肯定是会被封掉的。 所以， 我这边还是不推荐大家再去主动加人，无论是那种形式的加人，比如说附近的人，摇一摇等等，对号的风险是比较高的。

2. 不推荐任何软件加人。 无论是承诺多么靠谱的软件，基本上都是模拟器的形式，是需要微信授权的，安全性上很难有保障，尤其是用软件加人的这种，风险最高。一旦被封过，以后再加两个人，可能就会被封。更别说什么营销手机，切记不要用。

3. 微信使用事项。有几个注意事项需要给大家说明白一下：

①尽可能的一个手机对应一个微信号，不要多开，也不要随意更换。

②尽可能的不要使用同一 wifi，连坐效应是非常厉害的。

③微信号一般不推荐大家购买，尤其是一些老号更别买。个人名义去办电话卡只能 5 张，公司名义去，可以办理更多一些，有点流量的那种就行，

④老手机也尽可能的刷机之后再使用。新手机用最便宜的那种小米的就行，五六百块钱的就好了。

⑤微信可以设置不需要验证就能通过。

4. 微信新号。至少养 15 天，最好是 30 天。 怎么样养呢？核心就是模拟真人实操，你想想平时人会怎么使用微信？就怎么做。 实在不明白的，可以参考这个专栏之前的内容，里边有详细的介绍。

5. 微信如何加人？3 招推荐给大家。 那种加人方式，都没有办法挑战微信的规则，所以尽可能的在微信规则里边做事情，我这边的主张还是“被动加人”，一个老号的话每天 200 个左右不成问题，但如果之前被封过的号的话，可能也会有限制，所以说嘛，一旦这个号被封过了，就基本失去了营销价值。

①群里怎么加人：就直接超级诱饵的方式，加我好友或者是进入你新建的群，获取什么超级诱饵。用海报的形式，附上二维码。常见的超级诱饵包括：学习资料、秘方、在线课程、优惠券、试用装、伴手礼等等。

②电话销售怎么加人：短信+超级诱饵的形式。电话中就直接跟客户说，我这边不方便加您， 稍后我会给你一个短信，里边有我的微信号，麻烦加我一下，后续有什么问题可以随时咨询我，另外还为您准备了一点小礼物，价值 XX 元的 XX。电话结束后，立即短信跟进。

③批量加好友怎么加：短信平台+超级诱饵的方式。比如说你有 1 万个手机号码，用短信平台，怎么写呢，大概的意思就是：我是谁，之前有过 XX 联系，可以加我微信，有什么问题随时咨询我，权当交个朋友，另外为您准备了一点 XX 的见面礼，加上微信号。每天发 2 千个，别发错了，5 天时间发完。没有发完的，可以第二周二轮一次。剩下的，就只能电话进行跟进沟通了。一定要用短信平台，自己手动编辑的话，会被封端口的。 微信加人现在难度是比较高的，千万别挑战微信的规则。 之前也给大家分享过社群圈人？社群裂变？和社群成交？的一些技巧。还有很多方式能够帮助我们做好社群营销。在我的社群裂变实操文章中，都有给大家分享。

第十讲： 企业微信营销说明，有营销不封号的优势？6 点实操经验分享

这一讲主聊一下“企业微信的用法”，也是面对当前微信封号高风险的一种解决方案。尽管最新企业微信 3.0 版本已经更新，并且同步做出了很多看起来利于营销的功能，包括 5 万人的好友上限、朋友圈、群聊成员扩容等。于是很多人吹嘘不封号的利器来了，但是真有这么简单吗？ 企业微信会不会封号？功能会不会受到限制，先给大家说明白： 企业微信会封号，已经封掉了很多了；添加好友会不会受到限制，会受到限制，操作频繁同样会提示添加失败。 把实际观察到的一些内容，给大家分享一下：

1、目前一个企业可以申请 5 个企业微信，未来什么样的监管机制不确定，很有可能会缩减到一个企业对应一个企业微信，现在有意向的可以多注册。但是这样做也有弊端， 因为抗风险能力是比较低的，当然这个风险还是在于微信权重层面。

2、企业微信的朋友圈处于内测中，申请即可，还可以由管理员统一编辑内容，发布到客户的朋友圈中，这点算是很友好。企业微信好友量可以申请到 5 万人，前提是企业认证并交纳 300 元的费用；企业微信群聊也已经扩容，但目前可以包含个人微信号的群聊上限是 100 人。并且支持 25 个人上限的音视频沟通，也是突破性的功能。

3、企业微信能够与个人微信号绑定，同样能够获取个人微信号的通讯录，能够备份个人微信号的通讯录，当个人微信出现功能异常的时候，企业微信可以做托底防备。企业微信能添加个人微信，能消息互通，包括一些小程序、公众号等，都可以实现互通。

4、企业微信的好友，会在微信个人号通讯录“企业微信联系人”中，目前不会出现在好友列表中，也就是二级列表中，会表示出企业简称；企业微信是需要完成企业认证的，没有认证的企业微信无法添加微信联系人，当然完成认证之后也可以设置昵称，这样就不会轻易的暴露自己的真实信息。

5、目前企业微信添加个人微信号的方式有几种， 类似于微信个人好友常用的方式： 手机号搜索添加，扫码添加个人好友；外部群中添加微信好友；推荐好友名片进行添加； 但是在添加的过程中，好友申请通知不会出现在通讯录那一列中，而是类似于小程序的服务通知，不是特别方便而且消息比较多的话还会容易忽视，而且推过去的内容是你的企业微信号的二维码，还需要用户添加，其实对于通过率来说并没有什么特别的保障。

6、企业微信号也是需要积极养号的。而且还需要在企业和个人微信两个维度进行养号。最好是一个企业开通一个企业微信，绑定一个个人微信，最好不要多线操作，很有可能在添加微信好友时提示账号异常。企业微信必须有内部正常行为，比如说内部成员讨论、群内沟通、上下班打卡之类的。同时与企业微信绑

定的个人微信也需要养号，如果个人微信号权重过低，同样容易被风控。使用企业微信号频繁加人，同样还是会提示账号异常，无法继续添加人了。　所以没有什么投机取巧可言，还是得安稳的养号。只不过这块的监管力度和政策还没有明确，可能存在一定程序上的宽松，如果你现在遇到类似的问题，微信个人好友和企业微信可以同步进行使用，也许是契机，也许什么都不是。

第十一讲：微信收款异常怎么处理？这 4 类操作有风险 推荐 1 招轻松解除

很多做社群营销、微信营销乃至微商，都会遇到类似的情况，那就是微信收款功能受限，对方在转款的时候，会受到风险提示的限制，比如说当前交易存在欺诈风险，请核实对方身份， 谨防诈骗，避免资金损失。 遇到这种情况，好不容易谈成的单子，可能因为这点容易引起顾客的担忧，造成并不必要的损失，通常这种情况，就是“被人投诉”的后遗症，当然投诉方面微信是有二次审核机制的，审查投诉的资料是否成立，但为了谨慎安全，微信在二次审核前肯定会对支付功能受限，这点也是从安全角度出发。

通常我们遇到的微信收款异常问题，基本上是由于以下几个原因造成的：

1、微信账户资料不完整，没有实名或者是个人资料存在违法信息，包括一些敏感的关键词， 包括一些基础的信息都没有设置完整。

2、被投诉是核心因素，包括加人频繁被投诉、销售违法产品、好友转账后被举报等等，都可能导致支付功能受到限制。凡是投诉，首先就是支付功能会受到限制。

3、微信聊天或者是微信群内，有一些敏感的关键词，比如博彩、金融敏感

词之类的，尽可能的不要呆在这样的群里。能用图片的尽可能使用图片进行代替。

4、一天之内交易量太大，为降低资金风险，导致收款功能受限制。虽然官方给的额度微信红包是 10 万/日；微信转账 20 万/日；但实际上，在超出日常额度太高的情况下，风险提示会提前介入。

遇到微信收款风险提示，如何来处理呢？推荐给大家几种方式，能够快速解除限制。

1、实名制，完善好个人信息。在微信支付，点击右上角，里边的所有选项都需要完善一下， 包括实名认证、绑定银行卡、修改密码、指纹密码等，必须要填写的资料一定要填写完整。

2、微信搜索腾讯客服小程序，有两步操作①解除支付限制。②在线提交问题。选择微信支付，然后通过公众号进行问题提交。

3、使用微信进行支付，这是通常非常好用的一招，比如说充值花费、信用卡还款、理财通、生活缴费、腾讯公益，或者是用第三方服务进行消费，都能够快速的解决支付功能受限的问题，可以优先采用这种方式来进行。

4、如果说还不能解除封禁，那可以申请商家二维码或向银行卡、手机号转账即可。也可以直接发送支付宝账号的形式，也可以，尽可能的不要使用这个功能，起码 15 天内不要使用。等腾讯客服的反馈情况再说。 这 4 种方式大家先去尝试，如果有什么问题可以随时留言， 希望能够帮助大家解决问题。